

siworks products unterstützt Geschäftskunden und Systemintegratoren in der ganzen Deutschschweiz in den Bereichen Brand- / Personenschutz, Healthcare Technology, Telekommunikation sowie Informationstechnologien. Zudem werden für diese Kunden elektromechanische Produktlösungen in der Produktion in Näfels GL hergestellt.

Ihr selbständiges und eigenverantwortliches Handeln passt zur Philosophie einer jungen und agilen Firma. Sie sind motiviert, siworks mitzugestalten und mögen Veränderungen. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir eine unternehmerische und verkaufsorientierte Persönlichkeit.

VERKAUFSPROFI 100% (m/w)

Verkaufsgebiet gesamte CH-D, Firmensitz: Näfels GL

Das Aufgabengebiet:

- Als Teil eines 10-köpfigen Teams sind Sie verantwortlich für den Verkaufsprozess und die Akquise von Neukunden.
- Sie agieren mit viel Engagement und Eigenverantwortung.
- Sie arbeiten selbständig, motivierend und lösungsorientiert, übernehmen Verantwortung für den Aufbau der Verkaufsstruktur und können diese komplett selbständig umsetzen.
- Dies beinhaltet aktives akquirieren (inkl. Kaltakquise) von Neukunden, führen von Verkaufsgesprächen, beraten von Kunden und erweitern das Beziehungsnetzwerk. Sie erstellen Offerten, Präsentationen, erarbeiten Verkaufs- und Projektdokumentationen und pflegen das CRM-System.
- Sie beherrschen das Cross Selling (andere Firmen) und können das stetig ausbauen
- Sie arbeiten aktiv mit an der Verkaufsstrategie und sind verantwortlich für dessen Umsetzung

Ihr Profil:

- sind eine aktive, ehrgeizige und selbständige Persönlichkeit, mit hohen Kundenorientierung.
- überzeugen durch Ihr Verkaufsflair und Ihre fachliche Kompetenz
- Sie verfügen über ein hohes technisches Verständnis und können das in der Praxis umsetzen
- mehrere Jahre Erfahrung im Bereich Sales / Verkauf
- Sie bilden sich im Bereich Sales / Verkauf selbständig und stetig weiter
- flexibler Arbeitseinsatz, je nach Kundenprojekt (*Deutschschweiz*)
- haben ausgeprägte betriebswirtschaftliche Kenntnisse, unternehmerisches Denkvermögen, Kunden- und Lösungsorientierung sowie Durchsetzungsfähigkeit schnelles Auffassungsvermögen mit Organisationstalent
- verfügen bereits über ein Netzwerk und Erfahrung im Verkauf Technischer Umgebung
- Teamgeist und sympathische Umgangsform sowie Erfahrung im Umgang mit Kunden
- kommunikativ, kompetentes und professionelles Auftreten
- sicherer Umgang mit ERP-System (Abacus), MS Office und PC-Anwendungen

Wir bieten Ihnen:

- eine abwechslungsreiche, selbständige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- die Chance, unsere junge Firma mitzugestalten und vorwärts zu bringen
- Standorte: Hauptsitz: Schindellegi, Büro: Horw, Produktion: Näfels
- bieten Ihnen attraktive Anstellungsbedingungen inkl. Firmenfahrzeug und modernen Arbeitsplatz mit aktuellem Technologiestandard

Wir freuen uns auf Ihr Bewerbungsdossier. Bitte bewerben Sie sich ausschliesslich mit dem Formular auf der Webseite: <https://siworks.com/ueber-uns/karriere/>
(direkt Bewerbungen werden bevorzugt)